

Capitanes

(01-12-2023).- Alejandro Defassiaux...

El capitán de Grupo Multisistemas de Seguridad Industrial celebra el 40 aniversario de la compañía. Durante estas cuatro décadas, la firma a su cargo se ha posicionado como una de las líderes del ramo, con operaciones a través de sus 34 filiales y 14 mil elementos, para dar servicio a más de mil clientes.

Deuda creciente

Este año se perfila para cerrar con un incremento en la deuda pública.

Con cifras al cierre de octubre, el Saldo Histórico de los Requerimientos Financieros del Sector Público -la medida amplia de la deuda- reporta un avance real anual de 4 por ciento.

Según los datos de Hacienda, de estos cinco años del Gobierno del Presidente Andrés Manuel López Obrador, la deuda pública sólo aumentó en 2020, cuando registró un avance de 7.8 por ciento, lo que se explica por las presiones que supuso la pandemia.

Ahora, todo apunta a que en 2023 la deuda pública también cerrará al alza.

Como porcentaje del PIB, el nivel de endeudamiento se ha logrado mantener por debajo de 50 por ciento, lo cual ha dejado tranquilos a los mercados y analistas. Sin embargo, nadie le quita los ojos de encima a la evolución.

Para 2024, según las previsiones de la Secretaría de Hacienda, que lleva Rogelio Ramírez de la O, el saldo de esta deuda estará creciendo 7.8 por ciento, con lo cual el sexenio terminará con una tendencia al alza y un monto superior a los 16.7 billones de pesos.

Más capacidad

Con una inversión de 15 millones de pesos, la comercializadora mexicana de distribución de materias primas, Koprino, que dirige Alejandro Prieto, acaba de inaugurar su nuevo centro de distribución en Toluca, Estado de México.

La empresa, fundada en 1979 y con un portafolio de más de 100 productos importados de 20 países, gozará ahora de una instalación con una superficie total de 40 mil metros cuadrados, dentro de los cuales alberga un silo con capacidad de mil toneladas, zona de almacén, molienda y un total de mil 880 metros de vías férreas, con capacidad de 80 tolvas de 100 toneladas.

Con esto, el nuevo centro podrá almacenar 7 mil 600 toneladas de productos en 5 mil metros cuadrados de bodegas.

Para la compañía, Toluca es un punto neurálgico para el traslado de mercancías, por lo que un buen diseño de su nuevo centro de distribución es clave para maximizar la productividad y garantizar una respuesta eficiente a sus clientes.

Los objetivos de Koprino son ambiciosos para 2024, tanto en su línea de negocios nacional como en la internacional. En Toluca, desean diversificar sus servicios y seguir impulsando el desarrollo de nuevos productos. A nivel internacional, planean una expansión en Centroamérica y el Caribe.

Con esta nueva infraestructura logística, la firma mexicana sumará cinco bodegas y centros de distribución en México.

Impacto en logística

Logística de México (LDM), empresa de consultoría especializada en cadena de suministro y logística, acaba de publicar su Estudio Nacional de Indicadores de la Cadena de Suministro.

Este trabajo, que ofrece un perfil de los impactos que ha sufrido el sector logístico en los últimos años, fue elaborado en conjunto con la Asociación #SoyLogístico y el EGADE Business School del Tecnológico de Monterrey.

De acuerdo con LDM, que dirige José Ambe, entre los principales resultados destaca el incremento en los costos para los servicios de logística, principalmente en transporte y distribución.

Entre otros puntos destacables, el estudio explica que existe una tendencia a realizar alianzas con proveedores de transporte, misma que va en aumento.

Y los problemas de abastecimiento no podrían faltar. Según los resultados del análisis, tras la contingencia por el Covid-19, la guerra entre Rusia y Ucrania llevó a que se rebasaran las previsiones y la cadena de suministro se sumió en una crisis de la cual todavía se está recuperando.

En ese punto destaca la industria del retail, con una tasa de entregas completas ya de 96 por ciento, seguida de manufactura, con 94 por ciento.

A 10 años

Con una década en el mercado, Banco Inmobiliario Mexicano (BIM) está haciendo un recuento de sus logros y se plantea nuevas metas.

La institución financiera, que lleva Rodrigo Padilla, se ha puesto como objetivo lograr una captación en el segmento de banca patrimonial de 16 mil millones de pesos. En su primera década, BIM ha logrado 7 mil 621 millones de captación patrimonial, lo que asegura denota la credibilidad ante los clientes.

El Banco ha diversificado el perfil de sus clientes, que ahora abarcan diversas edades, personas morales, pequeñas y grandes empresas de distintos sectores productivos, hasta personas físicas, segmento que concentra la mayor parte de la captación.

En cuanto a los perfiles de las personas físicas, el BIM cuenta con un número importante que pertenece a la tercera edad, que buscan con su jubilación un rendimiento saludable con tranquilidad.

El apetito por invertir en el Banco parece estar en un buen momento, pues presume que, según información reciente de la Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (Condusef), es la institución que ofrece las tasas de rendimiento más altas.

capitanes@reforma.com

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo

ESTA NOTA PUEDES ENCONTRARLA EN:

<https://www.reforma.com/capitanes-2023-12-01/op261296>

Fecha de publicación: 01-12-2023