

Rebasa demanda a oferta de autopartes

Moisés Ramírez

Monterrey, México (18 mayo 2023).- Ante la oleada de empresas extranjeras del sector automotriz que están llegando a Nuevo León y al resto del País, el Cluster Automotriz de Nuevo León (Claut) urgió a un mayor avance en el desarrollo de proveeduría nacional de componentes, debido a que la fuerte demanda sobrepasa por mucho la oferta actual.

En ese sentido, Manuel Montoya, director del Claut, expuso algunos resultados del evento Proveedor Automotriz 2022 realizado en el Estado por el Cluster: en fundición de aluminio a baja presión sólo hubo un proveedor y 15 empresas demandando ese servicio.

Otros casos fueron en forja en caliente y en frío, con 5 proveedores y 14 empresas compradoras; en extrusión de aluminio, 3 y 12, respectivamente, y en fundición por inyección y moldeo, 6 y 20, también en ese orden.

Añadió que en el 2022, México importó 60 mil 717 millones de dólares de autopartes y que de ese tamaño es el área de oportunidad que tienen las llamadas empresas Tier 2, las que abastecen a las compañías que proveen directamente a las armadoras, conocidas como Tier 1.

"En las Tier 2 está la oportunidad y en el Cluster estamos para apoyarlas a que logren las certificaciones que requieren... vemos que falta mucha proveeduría nacional", sostuvo Montoya en conferencia de prensa virtual para la presentación de Proveedor Automotriz 2023, que junto con "Americas Mobility on the Future 2023" se realizarán en la Entidad el 6 y el 7 de junio en Cintermex.

"Tenemos una gran necesidad de proveeduría y por eso recurrimos a los medios para dar a conocer esto a todo el País. Existe una gran oportunidad, pero necesitamos más proveedores que tengan estos componentes que estamos importando".

Ramiro Montero, nuevo presidente del Claut, refrendó las oportunidades de negocio que está trayendo el nearshoring a las Tier 2 e incluso a las Tier 1 de Nuevo León y el resto del País.

Esto debido a que, además de aumentar la manufactura, en específico las Tier 1 podrán también ofrecer servicios adicionales a través los 26 centros de investigación y desarrollo en los que laboran unos 15 mil ingenieros.

"Toda esta inversión de nearshoring y del T-MEC que está llegando nos abre la oportunidad de irnos más allá de la manufactura, pues también podremos ofrecer (los Tier 1 con centros de investigación y desarrollo) soluciones concretas en diseño de componentes", destacó Montero.

Montoya añadió que el Claut también busca atraer a algunas empresas extranjeras con el fin de proveer los componentes que están requiriendo compañías socias del Cluster.

En ese sentido, refirió que el caso de una delegación de empresas canadienses que vendrán al evento Proveedor Automotriz con el fin de concretar negocios con compradoras e instalar plantas en la Entidad.

"No es que la función per sé del Claut sea atraer empresas extranjeras, pues sólo las buscamos cuando algunos socios nos lo piden para casos muy específicos por la falta de proveeduría local y ése es el caso de las empresas de Quebec que vendrán al evento, son empresas de procesos de aluminio que tanto se necesita", aclaró.

"Nuestra función es coadyuvar al desarrollo de proveedores con el apoyo del Gobierno y universidades y las mismas empresas del Claut".

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo

ESTA NOTA PUEDES ENCONTRARLA EN:

<https://www.reforma.com/rebasa-demanda-a-oferta-de-autopartes/ar2606716>

Fecha de publicación: 18 mayo 2023