

Capitanes

(19-05-2023).- Kiyoshi Tsuru...

Es el socio fundador de TMI abogados, despacho especializado en derecho y tecnología, primera firma en México en llegar al metaverso. De acuerdo con sus estimaciones, en México, 22 por ciento de las empresas ha tratado el tema del metaverso y buscan integrarlo en sus operaciones.

Bancos vs fintechs

La competencia que había entre los bancos y las fintechs está quedando atrás o por lo menos, ha disminuido.

Las fintechs causaron revuelo en el mercado financiero por su oferta disruptiva y la amenaza que ésta representaba para instituciones financieras tradicionales.

El uso de tecnologías como Inteligencia Artificial permitió a las fintechs llegar a segmentos desatendidos de la población, lo que les ha ayudado a ganar participación de mercado.

Ahora, la reacción de los bancos y otras entidades financieras del segmento tradicional ha tenido un cambio de paradigma, según estudios del mercado como los de NTT DATA México.

La compañía global de servicios empresariales y TI, que en México lleva Mario Chao, observa una tendencia en la que ambas partes comienzan a complementarse para crear nuevas fuentes de valor.

El auge de las fintechs, representadas por Ernesto Calero, también ha impactado en la operación y desempeño de todo el ecosistema, en particular en las entidades tradicionales.

Ya se observan bancos que, en su objetivo de seguir capturando clientes y mantenerse competitivos, han comenzado a replantear su oferta de valor y han migrado hacia modelos mucho más ágiles y digitales.

Nuevo integrante

Actinver designó un nuevo miembro en su Consejo de Administración.

Gerardo Antonio Rodríguez Balsa fue nombrado consejero independiente de Corporación Actinver.

Este nombramiento incrementa la proporción de miembros independientes en el Consejo de la empresa, lo que añade competencias relevantes que complementan el proceso de toma de decisiones.

Además, busca reforzar el cumplimiento de las mejores prácticas de gobierno corporativo de Actinver, que lleva Héctor Madero Rivero.

Corporación Actinver, enfocada en el manejo de inversiones, está conformada por especialistas en asesoría financiera y administración de portafolios.

Su cartera para clientes corporativos y personas físicas abarca fondos de inversión, banca en línea, fondos de pensiones, planes de ahorro, servicios fiduciarios, análisis económico y bursátil, así como servicios de banca de inversión.

La empresa listó sus acciones en mayo de 2010 y al cierre de 2021 tiene 529 mil millones de pesos en activos en administración y custodia.

En el primer trimestre de 2023, reportó una utilidad neta de 405 millones de pesos, un crecimiento de 144 por ciento respecto al primer trimestre de 2022.

De rentas

El nearshoring ha impulsado la renta de espacios de trabajo para aquellas compañías extranjeras con empleados en el País.

En ese contexto, la startup rumana Pluria recaudó 2 millones de dólares de inversión en una ronda semilla para expandir su presencia en México, misión que tiene a su cargo Mateo Marulanda.

El dinero también se usará para que la firma llegue a Argentina, Chile, Brasil y Perú.

Pluria conecta a las empresas con arrendadores de espacios de oficina mediante una aplicación móvil, a través de la cual enlaza desde centros de negocios hasta hoteles y cafeterías. Así, el personal puede trabajar desde diferentes lugares y la renta puede ser por hora o días.

Actualmente, la startup tiene más 500 espacios flexibles en México, donde lleva año y medio de

operación, Colombia, Brasil, Perú, Argentina, Rumania, España, Bulgaria y Portugal.

Entre sus clientes están Bold, MVM, Symplicia, Zulu, PwC, Enel y Bristol Myers Squibb.

Impulsa inclusión financiera

De octubre 2021 a la fecha, DiDi México, que dirige Juan Andrés Panamá, ha otorgado más de 5 millones de préstamos a través de su servicio DiDi Préstamos.

En México, este servicio es uno de los de mayor crecimiento en la región para la compañía. La plataforma ofrece préstamos personales que van desde los 300 hasta 30 mil pesos y ha facilitado la inclusión financiera digital de los mexicanos.

La empresa ofrece tasas de interés que van del 5 al 12 por ciento y un tiempo de respuesta de cinco minutos, totalmente en línea.

Se calcula que DiDi Préstamos ha otorgado sus servicios a más de un millón de personas, de las cuales, más de 60 ha realizado más de dos solicitudes. Los plazos de pago de los clientes de este servicio van de los 61 a los 91 días.

Los usuarios que solicitan este tipo de servicios tienen una edad promedio de 18 a 45 años.

Otro servicio financiero es DiDi Pay, con el que es posible realizar el pago de servicios, tiempo aire y la compra de tarjetas de regalo.

capitanes@reforma.com

Copyright © Grupo Reforma Servicio Informativo

ESTA NOTA PUEDES ENCONTRARLA EN:

<https://www.reforma.com/capitanes-2023-05-19/op249257>

Fecha de publicación: 19-05-2023